

Workshop 7

Die Sprache Deines Körpers



**Wollen auch Sie wissen, was sich hinter dieser Mimik verbirgt?
Ist es Ratlosigkeit, Unsicherheit oder Lüge?**

Der Körper als Spiegel unserer Seele spricht stets die Wahrheit.
Wir setzen nonverbale Signale mit jeder Bewegung unseres Körpers.

Themen:

- **die wahren Signale bei Verhandlungen und Verkaufsgesprächen erkennen lernen,**
- **Ihren Gesprächspartner auch ohne viele Worte besser verstehen,**
- **zukünftig auch eine unausgesprochene Lüge Ihres Gegenübers erkennen, und auch im Privatleben mit Ihren Mitmenschen nonverbal besser und harmonischer umgehen möchten.**

ZIEL: Signale erkennen und handeln

Sie erwartet ein spannender und abwechslungsreicher Tag.

Seminarleitung: S.M.E.-Consult Expertin: YVONNE SCHUBERT



Diplom-Kauffrau Universität Leipzig, Spezialisierung in Marketing und Personalmanagement, Dozentin für Menschenkenntnis; Gesichter-/und Körpersprache, Wirtschaftsmediatorin, Dualdegree IHK Konstanz und PHW Zürich. 11 Jahre Praxiserfahrung im operativen wie strategischen Marketing in verschiedenen Branchen der Konsumgüterindustrie, mehrjährige Führungs und Trainings-Erfahrung.

Seit 2005: Verkaufstrainings, Dozententätigkeit, Beratung und Coaching im Bereich Persönlichkeitsentwicklung, Seminare und Workshops für Gesichter-/und Körpersprache, Wirtschafts-Mediationen, Implementierung von Konfliktmanagement in Unternehmen.

Expertin für: Gesichtersprache, Körpersprache, Kommunikation, Life-Balance Marketing, Individual-Marketing, Veränderungsmanagement, Konfliktmanagement

DAUER: 1 Tag, 9.00h bis 17.00h

TERMIN: Termin auf Anfrage

ORT: Basel bzw. Rheinfelden Bahnhofsnahe

PREIS: CHF 790.- / plus 7,6% MwSt., plus CHF 80.- für Seminar Getränke, 2 x Pausenverpflegung, 1x Mittagslunch